

2015年10月27日

サイジニア株式会社（証券コード：6031 東証マザーズ）

サイジニア、「パートナー制度」を開始 特許技術を O2O やオムニチャンネルに
～実店舗などのオフラインでも、パーソナライズされたユーザー体験を提供～

URL: <http://www.scigineer.co.jp/news/>

サイジニア株式会社（本社：東京都港区、代表取締役社長：吉井 伸一郎、証券コード：6031 東証マザーズ）は、本日より、同社が2015年9月に取得した特許（※注1）を活用する事業パートナーの募集を開始します。

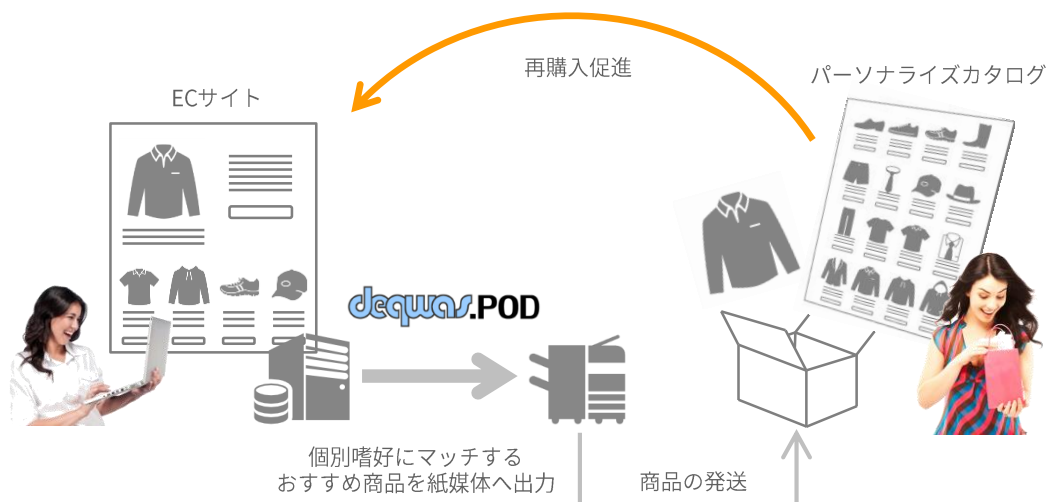
【背景】

通信販売やEC（Webサイト上での販売）を提供する企業の中で、ビッグデータや個別のユーザーの嗜好を分析してオフラインのプロモーションやマーケティングに生かす「O2O（オーツーオー）」や、店舗やECサイトなどの流通販売チャネルを統合する「オムニチャンネル」は、2017年度には国内で50兆円を超えると考えられています（※注2）。

【パートナー制度開始の経緯】

サイジニアは、2015年9月、個人の嗜好にあわせてパーソナライズされたレコメンデーション情報をプリンターから出力する技術に関し特許を取得いたしました。レコメンデーション情報を商品購入明細書に印刷する「dequas.POD」というソリューションでは、サービス提供開始から1年以上経過した現在でも、パーソナライズチラシ経由の再購入率が30%を超え続ける事例もあり、紙媒体を活用したO2Oサービスの可能性を追求しています。

【図：特許取得したパーソナライズカタログの概要】



※注1 特許番号：第5800926号「レコメンド装置、レコメンド方法、レコメンド媒体の生産方法、およびプログラム」

※注2 Source: 野村総合研究所「O2O市場とO2Oソリューション」

サイジニアでは、当社が保有する技術特許に係る通常実施権を活用して、サイジニアとともにサービスを普及するパートナー事業者の募集を開始します。パートナー事業者には、ライセンス料の支払いに対して、所定の期間、独占的に当該特許を実施できる権利を有するとともに、契約期間終了後にも優先交渉権を有するほか、パートナー事業者が共同で同特許を利活用した事業・ビジネスの遂行により生じた発明について、サイジニアとの共同出願が可能です。

【パートナー制度概要】

受付期間：2015年10月27日（火）～2016年2月29日（月）

申請方法：企画提案書（言語は日本語または英語で様式自由）を郵送または電子メールで送信

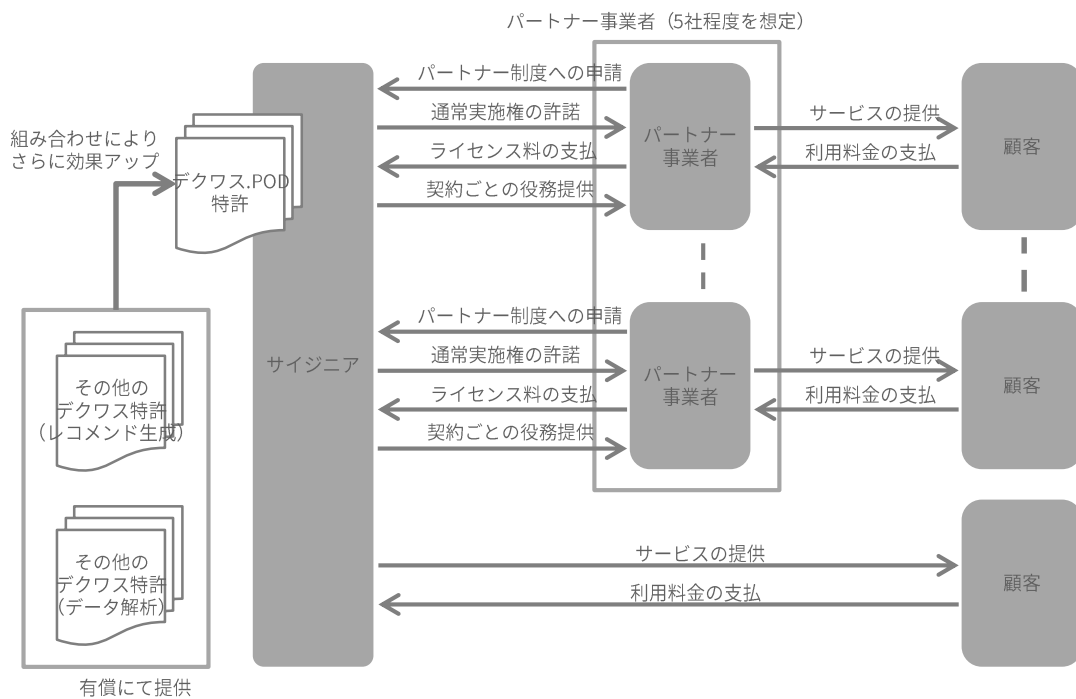
決定方法：申請者から提出された企画提案書について、本特許の利活用および普及に適するかという観点から、パートナー事業者候補者を決定いたします。

パートナー事業者数：5社（予定）

当社からパートナー事業者に実施を許諾する特許：特許権登録番号：第5800926号

パートナー事業者に許諾される実施権の内容：日本国内における通常実施権

（その他詳細は、当社事務局までお問い合わせください）

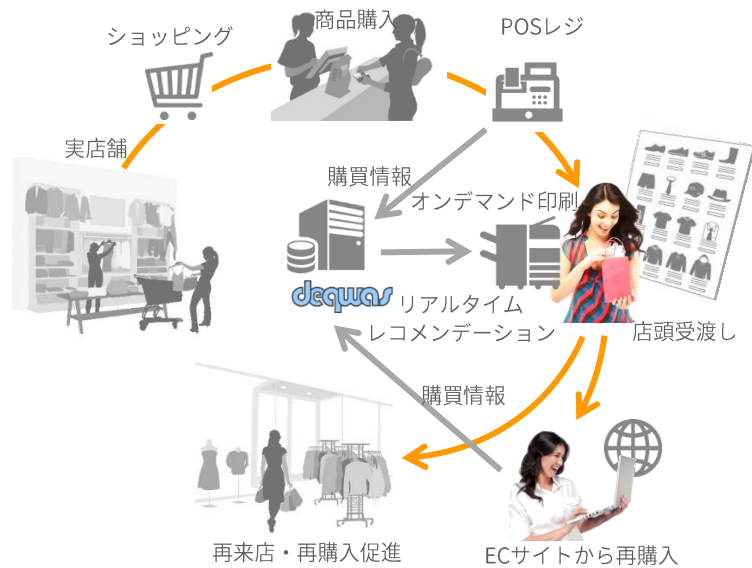


本特許を活用したサービスとしては、POS システムと連動して店頭でパーソナライズカタログを出力したり、インバウンド向けに自分専用のトラベルガイドブックを印刷、また EC 物流にマーケティングの機能を追加するなどの展開を想定しています。

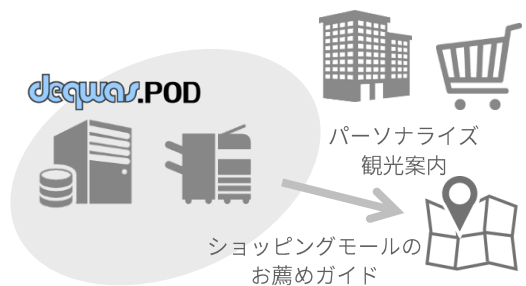
サイジニアは今後も、パーソナライズエンジン『デクワス』により、「検索では見つけられない幸せ」に出くわすユーザー体験を拡大してまいります。

【図：当該特許を利活用して想定している実施例】

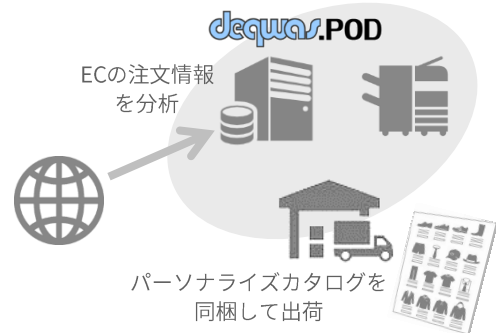
POSシステムと連携し、店頭での購買に対応したパーソナライズカタログをその場で印刷



ショッピングモールやインバウンド向け観光案内



EC物流センターのインテリジェント化



ダイレクトメールのパーソナライズ



通信販売コールセンターでの利用



サイジニア株式会社（英文名：Scigineer Inc.）

代表者 代表取締役社長 吉井 伸一郎
 設立 2007年4月4日
 所在地 東京都港区浜松町1丁目22番5号 浜松町センタービル7F
 U R L <http://www.scigineer.co.jp/>
 事業内容 パーソナライズエンジン「デクワス」を利用したマーケティング支援

本件に関するお問い合わせ / サイジニア株式会社 経営管理部

TEL:050-5840-3142 (IR専用)

FAX:03-6432-4150

E-mail: info@scigineer.com